BUONI ESEMPI

Attraverso la piattaforma FinDynamic

FERRIERA VALSABBIA TUTELA LA CATENA E SALDA IN ANTICIPO

Gianni Bonfadini · g.bonfadini@giornaledibrescia.it

Pagare i fornitori è cosa necessaria, pagarli in tempi ragionevoli e come concordato è cosa lodevole, se poi si riesce a pagarli anche in anticipo su quanto inizialmente concordato, ebbene qui siamo nell'eccellenza. Il cuore c'entra e non c'entra, c'entra invece l'intelligenza. È il capire che sostenere la catena di fornitura non fa bene solo ai fornitori, fa bene anche a te, oltre che generare fiducia all'intero sistema economico. E quindi si segnala per la sostanza, oltre che per la forma, l'iniziativa promossa dalla Ferriera Valsabbia di Odolo nei confronti dei propri fornitori.

«Troppo spesso si tende a valorizzare e a sostenere la propria clientela tralasciando l'importanza della supply chain», ovvero della catena dei fornitori, dice Ruggero Brunori, a.d. della società siderurgica. «Per attività come le nostre, tecnologicamente avanzate e a ciclo continuo, è fondamentale curare il rapporto con i fornitori e sostenerli con nuovi servizi». Nella sostanza come si configura questo nuovo servizio? «In pratica - spiega sempre Brunori - diamo la possibilità ai nostri fornitori di chiedere a Ferriera Valsabbia il pagamento delle fatture prima della loro naturale scadenza. È un'operazione win-win, a vantaggio reciproco: il fornitore ottiene subito l'incasso mentre per noi si tratta di rafforzare il rapporto con i fornitori e valorizzare la propria liquidità». Il meccanismo è semplice. Il fornitore accede ad una piattaforma (fornita dalla Società FinDynamic) nella quale vedrà tutte le fatture non ancora scadute e potrà selezionare i documenti per i quali fare la richiesta di anticipo pagamento: in tempo reale vedrà il costo dell'operazione e nell'arco di 24 ore otterrà la conferma da parte di Ferriera Valsabbia per l'accredito al giorno selezionato. Una transazione veloce e semplice con l'archiviazione digitale dei giustificativi.

L'a.d. Brunori: «L'importanza della supply chain spesso si trascura»

«Riteniamo sia uno strumento innovativo che può essere applicato in una pluralità di settori», è il commento di Massimo Bugatti, responsabile finanziario dell'azienda: «Supportati dall'ottimo rating e dalla posizione finanziaria della società, abbiamo deciso di allocare delle risorse finanziarie a servizio dei nostri fornitori. Con la collaborazione tecnica di FinDynamic è stato selezionato un primo gruppo di fornitori. Non vogliamo "sostituirci" alle banche, ma ci affianchiamo a servizi da loro offerti (es. reverse factoring)». L'intenzione di Ferriera Valsabbia è di allargare il servizio alla quasi totalità di fornitori e si invitano i soggetti che non sono stati ancora contatti (ma interessati al servizio) di inviare una email a scontofornitori@ferriera-valsabbia.com.